ليه

بتقول [#تجنّب\_الأنشطة\_الغذائيّة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AA%D8%AC%D9%86%D9%91%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%A3%D9%86%D8%B4%D8%B7%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%BA%D8%B0%D8%A7%D8%A6%D9%8A%D9%91%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) لو كنت لسّه ع البرّ

-

لإنّ الأنشطة الغذائيّة فيها بعض العيوب انتا في غنى عنها لو لسّه عندك رفاهية الاختيار

لكن - لو انتا خلاص جوّا المجال - يبقى واجبك تتعامل معاه وفق معطياته

-

وهنا طبعا - وقبل الكلام - مهمّ جدّا تنتبه إنّك لو هتقول المجال الفلانيّ فيه مشكلة كذا - إنّه لازم المشكلة دي ما تكونش موجودة في مجال تاني

يعني ما ينفعش تقول مثلا المجال دا عيبه إنّه فيه منافسة - هوّا يعني المجال دا [#فقط](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%81%D9%82%D8%B7?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) اللي فيه منافسة !! ما كلّ المجالات فيها منافسة حضرتك

-

يبقى قولك إنّ المجال دا عيبه إنّه فيه منافسة - هو كلام غير منطقيّ

-

كذلك

ما ينفعش تفهم عيب معيّن على إنّه نهاية الطريق

يعني - ما ينفعش تقول المجال دا مثلا مرتبط بصحّة الناس - يبقى نقفل كلّنا خلاص ونروّح بقى

-

دا إسمه [#التفكير\_الحدّيّ](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D9%81%D9%83%D9%8A%D8%B1_%D8%A7%D9%84%D8%AD%D8%AF%D9%91%D9%8A%D9%91?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

-

التفكير الحدّيّ بيكون عند الناس اللي لو قلت لها الحاجة دي مش بيضة - تبقى سودة

ودي طريقة تفكير مريحة جدّا - لسّه هنقعد نتكلّم في رماديّات - هوّا مش ابيض يبقى اسود وخلاص - إحنا عقولنا مريّحانا على كده

بنشوف الحاجات اللي على [#أقصى\_حدود\_المسطرة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A3%D9%82%D8%B5%D9%89_%D8%AD%D8%AF%D9%88%D8%AF_%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%B3%D8%B7%D8%B1%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) فقط - عشان كده بسمّيه ( تفكير حدّيّ )

-

نيجي بقى لعيوب المجالات الغذائيّة

-

[#العيب\_الأوّل](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%8A%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%A3%D9%88%D9%91%D9%84?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) /

-

[#السهولة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B3%D9%87%D9%88%D9%84%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

-

سهولة الدخول لمجال الأنشطة الغذائيّة - ك تجارة أو صناعة - بيخلّي ناس كتير تدخل فيها

-

السهولة دي تشمل حاجتين

السهولة الماليّة - والسهولة الفنّيّة

-

ف أيّ حدّ معدّي في الشارع ممكن يقوم ينافسك عادي

دا اللي بيعمل مشكلة المنافسة بالمناسبة - يعني المنافسة نفسها مش مشكلة - المشكلة في السهولة

-

السهولة بتصنع منافسة !

ف الصعوبة تعتبر ميزة - ولّا إيه !!

-

المنافسة بقى بتصنع مشاكل تانية !!

-

منها إنّ المنافس بيستسهل - ف بينزّل منتجات جودتها سيّئة - ف يضرب لك سمعة مجالك نفسه - اللي انتا ممكن تكون مموّت نفسك فيه عشان تعمل لنفسك سمعة طيّبة

-

منها إنّ المنافس بيشتري خامات رديئة - ف يحطّك قدّام خيار يا إمّا تشتري خامات رديئة - يا تروح تنافس في المنطقة الصغيرة ذات الجودة العالية

-

منها إنّ المنافس عاوز يبيع ومش عارف - ما عندوش ميزة - ما هي شغلانة سهلة ما فيهاش فنّيّات تقدر تشتغل عليها ك مميّزات - ف يقوم منزّل السعر - كلّ ما تتزنق نزّل السعر !!

-

ف ييجي ينزّل السعر - يلاقي كلّ المنافسين التانيين منزّلين السعر من السنة اللي فاتت أصلا - وبيحصّلوا الفلوس بعد شهر

ف يقول لك أنا هنزّل السعر - وهحصّل بعد 3 شهور

-

ف تلاقي نفسك مضطرّ تتعامل في سوق الخامات فيه رديئة - والربح قليل - نظرا لتخفيض المنافسين للسعر - والتحصيل بعيد - ف انتا محتاج تضخّ سيولة كبيرة من جيبك على ما ييجي أوّل تحصيل - اللي بيسمّوها [#أرضيّة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A3%D8%B1%D8%B6%D9%8A%D9%91%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

-

طبعا مش بقول إنّ ( الصناعات الغذائيّة عيبها المنافسة )

ولكن - بقول - إبعد عن المجالات الل فيها المنافسة [#شديدة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B4%D8%AF%D9%8A%D8%AF%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

-

فيه ناس بتقول كلمة كده في المطلق - يقول لك ( إبعد عن المجال الفلانيّ عشان فيه منافسة )

يا حلاوتك يا ولا !!

ومجال إيه اللي ما فيهوش منافسة - ما كده هنبعد عن كلّ المجالات

-

قلت لك دي راحة التفكير الحدّيّ - إحنا لسّه هنتفلسف وهنميّز بين درجات الرماديّ - أنا التفكر بيتعبني أصلا

-

لكن

الصحّ - إنّي أقول لك - المنافسة فيها 5 درجات

-

الدرجة الأولى - الاحتكار - ودي أجمل حاجة طبعا - ودي إنّ مجال ما يكون فيه 10 مصانع في مصر مثلا لغاية 30 مصنع - دي تعتبر مجالات احتكاريّة

حاجة كده زيّ مصانع حديد التسليح مثلا - دي صناعات احتكاريّة

-

الناس فاهمة إنّ الاحتكار إنّك تكون لوحدك في السوق - لأ طبعا - المجال اللي فيه 30 مصنع ده - يعني المصنع منهم بيبيع لمحافظة كاملة - متخيّل

-

الشرقيّة عندنا فيها 9 مليون - مش هقول لك القاهرة ولا الجيزة

بينما فنلندا فيها 6 مليون

ف المصنع اللي بيبيع لمحافظة في مصر ده - قدّ مصنع بيبيع لدولة كاملة

-

الدرجة الخامسة - التشبّع - ودي مرفوضة قولا واحدا طبعا

لكن بردو بتلاقي ناس بتستسهل وتقول لك ( المجال الفلاني متشبّع ) - وكإنّ التعريفات دي مالهاش أهل يسألوا عليها !!

-

هوّا بيكون بيتكلّم عن مجال المنافسة فيه شديدة - ف يسمّيه متشبّع

-

طيّب المجالات المتشبّعة دي تعرفها ازّاي ؟!

-

تعرفها إنّك تلاقي الناس بتبيع [#المكن](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%83%D9%86?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) بتاعها - بيبيعوا [#المشروع\_ككلّ](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%B4%D8%B1%D9%88%D8%B9_%D9%83%D9%83%D9%84%D9%91?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

ف تعرف من ده إنّ المجالات دي طاردة للناس اللي فيها - دي مش بتخلّيك تبيع رخيص أو بربح قليل - دي بتخلّيك تقفل أصلا - تبيع المكن نفسه

-

ما بين الدرجة الأولى والخامسة - فيه 3 درجات - دول اللي فيهم معظم المشاريع

-

الدرجة التانية - المنافسة الضعيفة - ودي إنّك تلاقي مجال ما في مصر فيه 100 شركة مثلا - دي منافسة ضعيفة - ودا مجال زيّ مطاحن الدقيق مثلا

المجالات دي تعرفها لو لقيتها التحصيل فيها ما زال [#كاش](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%83%D8%A7%D8%B4?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) - أو بالكتير أسبوع

-

الدرجة الرابعة - المنافسة الشديدة - ودي إنّك تلاقي صناعة ما منتجها بيتباع على فترات تحصيل طويلة - أو بيتباع وفوقيه ميزة - أو خصم - أو هدايا - إلخّ

-

يعني المصنّع بيعطي البضاعة للتاجر على سبيل الأمانة - بدون تحصيل فلوس - والتاجر بيحصّل الفلوس للمصنع بعد فترة طويلة - يعني أطول من شهر - لغاية 3 شهور

ودي مجالات زيّ الملابس مثلا

-

مجال فيه خصومات كبيرة

مجال بيتباع فيه [#واحدة\_وعليها\_واحدة](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%88%D8%A7%D8%AD%D8%AF%D8%A9_%D9%88%D8%B9%D9%84%D9%8A%D9%87%D8%A7_%D9%88%D8%A7%D8%AD%D8%AF%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

أو واحدة [#ومعاها\_باكو\_شاي](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%88%D9%85%D8%B9%D8%A7%D9%87%D8%A7_%D8%A8%D8%A7%D9%83%D9%88_%D8%B4%D8%A7%D9%8A?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) - إشتري شامبو - وخد صابونة

-

دي علامات إنّك تعرف إنّ المجال ده فيه منافسة [#شديدة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B4%D8%AF%D9%8A%D8%AF%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) - لكنّها ما وصلتش للتشبّع طبعا

-

الدرجة التالتة - وهي المنافسة المتوسّطة - ودي اللي فيها معظم المجالات

ودي علامتها إنّك تلاقي التحصيل فيها من أسبوع لشهر

ما فيهاش كاش طبعا

وما فيهاش تحصيل بعيد على 3 شهور مثلا

-

ف إنتا ممكن ترسم مسطرة كده للمجالات من حيث المنافسة

تقسّمها ل 1 - 9 - 80 - 9 - 1

-

1 % احتكاريّ

9 % منافسة ضعيفة

80 % منافسة متوسّطة

9 % منافسة شديدة

1 % متشبّع

-

الصناعات الغذائيّة هتلاقيها عادة ما بين درجات المنافسة المتوسّطة والشديدة

و ده مقبول

لكن ما فيش حاجة في المطلق كده إسمها سيبك من المجال الفلانيّ عشان فيه منافسة !!

-

اللي أقدر أقولهولك إنّك تجنّب الصناعات الغذائيّة اللي فيها منافسة [#شديدة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%B4%D8%AF%D9%8A%D8%AF%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

-

سبب كتابة البوست ده أصلا هو جلسة مع أحد العملاء كان عاوز يسيب مجاله - وكان مجال هندسيّ - ويروح لمجال صناعات غذائيّة

ف قلت لأ - من وجهين

-

من ناحية - إنّ دا مش مجالك - الصناعات الغذائيّة يعني - وأنا آخر حاجة أقبلها إنّ حدّ يسيب مجاله ويروح لمجال تاني

-

ومن ناحية تانية - إنّي أساسا ما برشّحش حدّ يدخل الصناعات الغذائيّة طالما ما زال عنده حرّيّة الاختيار

-

لكن - لمّا قال لي على المنتج اللي عاوز يدخل فيه - قلت له لأ دا من داخل المجالات الغذائيّة المنافسة فيه ضعيفة - لإنّه يعتبر نشاط مكلّف - محتاج راس مال كبير للدخول - ف تخلّصنا من مشكلة [#السهولة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B3%D9%87%D9%88%D9%84%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) - ف رجعنا لإنّ العيب دا ما بقاش موجود - عيب السهولة وما ينتج عنها من منافسة يعني - ف ما فيش داعي نخاف منّه

-

[#العيب\_الثاني](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%8A%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%86%D9%8A?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) /

-

[#المسؤوليّة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D8%B3%D8%A4%D9%88%D9%84%D9%8A%D9%91%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

-

كلّ المجالات فيها مسؤوليّة - حضرتك ممكن تصنّع كرسيّ بطريقة غلط ف تجيب للمستخدم أمراض في الظهر

لكن - الصناعات الغذائيّة مسؤوليّتها أكبر - وأوضح - وأكثر تكرارا - ممكن تعمل تسمّم مثلا نتيجة لعدم انتباهك لشغلك

-

ف فيه ناس كتير تقول لك يا عمّ الله الغنيّ - سبحانه وتعالى - أنا هشيل ذنب الناس ليه

-

دا من باب المسؤوليّة الأدبيّة - الذاتيّة - اللي ما حدّش بيفرضها عليك

لكن - من باب المسؤوليّة الإجباريّة بقى - بردو عندك [#التموين](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AA%D9%85%D9%88%D9%8A%D9%86?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) - [#هيئة\_سلامة\_الغذاء](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%87%D9%8A%D8%A6%D8%A9_%D8%B3%D9%84%D8%A7%D9%85%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%BA%D8%B0%D8%A7%D8%A1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) - إلخّ

دا مش موجود في الصناعات التانية

-

عشان كده بقول لك تاني وتالت - لو عندك ( رفاهية ) إنّك ما تدخلش - يبقى ما تدخلش

لكن اللي جوّا خلاص - بيتعامل مع الموضوع وبيحاول ياخد كافّة احتياطاته عشان ما يأذيش الناس

-

ولاحظ هنا إنّ دا عيب مش موجود في الصناعات الأخرى

عشان كده اتّفقنا من الأوّل إنّنا مش هنناقش عيب عامّ ناخده نتّهم بيه الصناعات الغذائيّة لوحدها

-

يعني ما ينفعش مثلا تقول إنّك زعلان من مراتك عشان نكديّة - شوف عيب تاني - ما كلّهم كده - هههههههه - لكن هات عيب موجود عندها ومش موجود عند الناس

-

أصلها عصبيّة

طاب شوف عيب تالت

ههههههه

-

عيب المسؤوليّة ده هتلاقيه موجود مثلا كمان ف الصناعات الطبّيّة عموما ومستحضرات التجميل مثلا والمنظّفات - إلخّ

-

جالي عميل مرّة قال لي بداية الكلام كده مش عاوز اشتغل في أيّ حاجة ليها علاقة بالغذاء أو الدواء

كانت وجهة نظره هيّا اللي باتكلّم فيه ده - إنّه مش عاوز يشتغل في أيّ حاجة فيها مسؤوليّة شخصيّة تجاه أمراض الناس

-

عشان كده بردو لمّا كتبت البوست المختصر بتاع التحذير من الصناعات الغذائيّة - جات لي أسئلة من متابعين خارج مصر بيقولوا ( الكلام دا في مصر - ولّا عموما في أيّ دولة ؟ )

-

ف بقول لحضراتكم - معاكم المسطرة أهي - المعايير دي لو موجودة في الصناعات الغذائيّة عندكم - يبقى الكلامّ عامّ عليكم

لو فيه عيب منهم مقتصر على مصر - يبقى خرّجوه من التقييم

-

[#العيب\_الثالث](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%8A%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%AB%D8%A7%D9%84%D8%AB?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) /

-

[#الحساسيّات](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AD%D8%B3%D8%A7%D8%B3%D9%8A%D9%91%D8%A7%D8%AA?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

-

مش الحساسية

-

الحساسيّات يعني - المنتجات الغذائيّة [#حسّاسة\_للتلف](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AD%D8%B3%D9%91%D8%A7%D8%B3%D8%A9_%D9%84%D9%84%D8%AA%D9%84%D9%81?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) - حسّاسة لإنّها لو اختلطت بمادّة تانية إنّها تتغيّر - يتغيّر طعمها أو لونها أو ريحتها

-

غير مثلا لو واحد شغّال في الصاج الاسود - حساسيّة إيه بقى - دا تدوس عليه بدبّابة ما يحصلّوش حاجة

-

إتّفقنا نتكلّم عن عيب يكون موجود في الصناعة وجه النقاش ومش موجود في الصناعات الأخرى

-

الحساسية التانية - هي [#الحساسية\_للسمعة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%AD%D8%B3%D8%A7%D8%B3%D9%8A%D8%A9_%D9%84%D9%84%D8%B3%D9%85%D8%B9%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) !

-

الصناعات الغذائيّة سهل جدّا إنّك لو غلطت غلطة - يتعلّم عليك للأبد

-

حاجة كده زيّ ما اقول لك الرزّ بلبن بتاع شركة كذا بيجيب تسمّم - خلاص - حلّني بقى على ما تكنع الشعب إنّه ما بيجيبش تسمّم

-

وأنا ك أبّ كنت عاوز امنع عيالي منّه خوفا على صحّتهم - أو على جيبي - هههههه - هقول لهم دا بيجيب تسمّ يا ولاد الجزمة - هاخدها حجّة يعني - حتّى لو ما بيجيبش تسمّم ولا حاجة

-

ف السمعة في المنتجات الغذائيّة بتطلع بسهولة - بتنتشر بسرعة - وبتلزق !!

مامة خاديجججا تطلّعها - وجروبات الماميز تنشرها - وتدوم وتدوم وتدوم

-

فيه معلومة منتشرة عند الشعب المصريّ إنّ النودلز بتاعة شركة كذا بتجيب سرطان - خلاص - تعتمد يا باشا - كلّ أمّهات مصر خلاص اقتنعت إنّ النودلز دي بتجيب سرطان

-

لدرجة إنّ شركة تانية عملت نودلز - كان إعلانها كلّه بيدور حوالين إنّ طفل دخل لقى مامته بتاكل نودلز في المطبخ - مش معقول - ماما - و النودلز - ف المطبخ - ولوحدهم

كان ناقص يقول لها قولي لي يا خاينة - ليه الشيطان وزّك

مش قادر ابوصّ

-

تاني جملة الولد بيقول لمامته - مش دا اللي ...

يعني عاوز يقول لها ( مش دا اللي بيجيب سرطان ؟ )

ف مامته بتقول له لأ

بسّ إبقي قابليني يا حاجّة

-

حضرتك باديء الماتش جاي فيك جون أصلا - باديء الماتش خسران 1 - 0 !!

-

يعني انتا مش محتاج تعمل ترويج لمنتجك

دا انتا محتاج الأوّل تعمل ترويج لإنّه ما بيجيبش سرطان - ف توصل لنتيجة 0 - 0

وبعدين تفكّر تجيب جون في التسويق بقى

-

إتّفقنا نتكلّم عن العيوب [#الفريدة](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%81%D8%B1%D9%8A%D8%AF%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) في الصناعة محلّ النقاش

مش هتلاقي مجال تاني فيه عيب السمعة السيّئة اللي بتلزق دي

-

[#العيب\_الرابع](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D8%B9%D9%8A%D8%A8_%D8%A7%D9%84%D8%B1%D8%A7%D8%A8%D8%B9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) /

-

[#فترة\_الصلاحية](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%81%D8%AA%D8%B1%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%B5%D9%84%D8%A7%D8%AD%D9%8A%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

-

المنتجات الغذائيّة - ( وبشكل فريد عن باقي الصناعات ) - ليها [#مدّة\_صلاحية](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%85%D8%AF%D9%91%D8%A9_%D8%B5%D9%84%D8%A7%D8%AD%D9%8A%D8%A9?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

ف حضرتك مثلا ما تقدرش تناور بإنّك تحتفظ بالمنتجات بتاعتك على ما سعرها يزيد - لازم تبيعها دلوقتي - بأيّ سعر - وإلّا - ممكن تخرج من مدّة صلاحيتها

-

دا عيب مش موجود في مجالات أخرى

-

لو هنتكلّم عن المزايا بقى

ف عندك المميّزات التالية

-

[#الميزة\_الأولى](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%A7%D9%84%D9%85%D9%8A%D8%B2%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%A3%D9%88%D9%84%D9%89?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R) /

-

[#حجم\_السوق](https://www.facebook.com/hashtag/%D8%AD%D8%AC%D9%85_%D8%A7%D9%84%D8%B3%D9%88%D9%82?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZX6c0LYrM6d44sk6Picv2KfIr5DgnzvwFzlp9hK8WImAuhTc_cC6gS4ikA7GY1c5oOyi-56a3jyFKgeBXdASQhTBQlhCEmhckahaDVt2wfvQMZhQGOoux3YZKVAMDkogwGc17KcgjgUyKjrHPVPa9498AzULFOT5qDr3p6iyoQeeVWAR16wAuVmyd6lQItl7s3etcr1Rn41JxNy7bSu5jK8&__tn__=*NK-R)

-

الميزة الكبيرة في المجالات الغذائيّة - هيّا إنّه تقريبا ثلث إنفاق الشعب هو على المنتجات الغذائيّة !!

-

فيه حاجة إسمها ( بحث الدخل والإنفاق ) - بيصدره الجهاز المركزيّ للتعبئة العامّة والإحصاء

البحث دا بيقول إنّ من 30 ل 35 % إنفاق المصريّين بيروح على الأكل والشرب

-

ودا مؤشّر سيّء جدّا بالمناسبة - دا معناه إنّ اللي بيتقاضاه المصريّين من أجور يا دوب بيأكّلهم

-

بينما في أمريكا مثلا - نسبة ما تنفقه الأسرة الأمريكيّة على الطعام والشراب في حدود 10 %

ف بيتبقّى لك بعد كده فلوس تسمح لك تلعب رياضة - تتثقّف - تروح تعمل سياحة في دول تانية - إلخّ

-

أقلّ بند في بحث الدخل والإنفاق في مصر هو الثقافة والترفيه

يعني تشتري كتاب مثلا - تحضر حفلة - إلخّ

-

طبعا هتقول لي - ما المواطن المصريّ ينفق 10 % على الأكل ويتثقّف براحته زيّ المواطن الأمريكيّ

هههههههههه

لا طبعا - إنتا حاسبها غلط

-

دي حاجة كده زيّ ما برعي قال لعادل إمام إنّه عايش هوّا ومراته وامّه وال 7 عيال في أوضة واحدة

ف عادل إمام قال له ( سايبين الشقّة كلّها وقاعدين في أوضة واحدة !! )

كإنّ هوّا عنده شقّة - وسايبها بمزاجه - وعايش في أوضة واحدة - هيّا أوضة يا حضرت

-

ف كذلك بردو - المواطن المصريّ - والأمريكيّ - كلّ منهما مثلا بيصرف في الشهر 100 دولار على الأكل

ال 100 دولار دي عند المصريّ تمثّل 35 % من دخله - لإنّه بيقبض 300 دولار

ونفس ال 100 دولار دي تمثّل 10 % عند الأمريكيّ - لإنّه بيقبض 1000 دولار

-

هندقّق أكتر هنلاقي المواطن الأمريكيّ بيصرف 500 دولار - لإنّه بيقبض 5000 دولار

بسّ أنا ثبّتت ال 100 دولار للتوضيح فقط

-

لكن - مش موضوعنا

-

موضوعنا - إنّه أي نعم فيه منافسة كبيرة في المجال - لكن المجال نفسه كبييييير جدّا

-

ف في النهاية لو قسمت حجم المجال الكبير على عدد المتنافسين - هيطلع كلّ واحد قادر ياخد حصّة مقبولة

-

ثانيا - و ك ردّ على انتقاد المنافسة - بقول دايما إنّ المنافسة الأسهل هي إنّك تتوجّه للمنتجات عالية الجودة

-

بيكون الردّ على النقطة دي إنّ النيش ماركت في مصر همّا كلّهم 5 ولّا 10 مليون

-

ف بيكون الردّ بتاعي على الردّ ده إنّه أي نعم همّا 10 مليون - لكن مشترياتهم تقريبا قدّ مشتريات 30 مليون - من حيث قيمة الفلوس

-

يعني

أي نعم الطبقة الراقية في مصر 10 مليون مواطن

لكن - لو قلنا إنّه تمّ بيع منتجات غذائيّة ب 100 مليون جنيه النهارده - ف 30 مليون منهم اشترتهم الطبقة الراقية دي

-

ف ما تحسبهاش 10 مقابل 90

ولكن - إحسبها 30 مقابل 70

هتلاقي إنّه بقى منطقيّ إنّك تتخصّص في المنتجات عالية الجودة

-

بل إنّه فيه ناس بتاخد كمان قمّة هرم ال 10 مليون دول - وكلامهم منطقيّ بردو

-

يعني هتلاقيه مش بيبيع لل 10 مليون الراقيين بقى - دا بيبيع للمليون الأكثر رقيّا فيهم

لإنّ المليون الأكثر رقيّا دا لوحده - بيحقّق 10 مليون من ال 30 بتوع الطبقة الراقية كلّها

-

أنا عندي نظريّة بسمّيها 1 9 90

بقول فيها - إنّ كلّ حاجة في الدنيا مقسومة ل 3 أتلات

تلت منها بيروح ل 1 % من الشعب

و التلت التاني بيروح ل 9 % من الشعب

والتلت التالت بيروح لكلّ ال 90 % الباقيين !!

وقول لكفائة الإنتاج تسلّم على عدالة التوزيع

-

ف - موضوع #عيب\_المنافسة - يتردّ عليه بالردّ بتاع #حجم\_السوق

-

وإن شاء الله بجهّز حاليا لحلقة كبيرة في سلسلة مفاهيم مهمّة في البيزنس أناقش فيها موضوع المنافسة ده من جميع الجوانب اللي اقدر عليها

-

لإنّ موضوع المنافسة ده من أكتر المواضيع اللي فيها مغالطات عند الناس - وكإنّ معنى إنّه فيه منافسة في مجال ما يبقى ما ندخلش !!

-

بل إنّي باعتبر المنافسة أصلا نوع من انواع #فوبيا\_البيزنس

فوبيا يعني خوف غير مبرّر - خوف كده وخلاص - لكن ما فيش حاجة حقيقيّة تسبّب الخوف ده - هو خوف من وهم !!

-

#الميزة\_الثانية /

-

#الإجباريّة

-

باختصار - الناس مش هتبطّل تاكل وتشرب

-

#الميزة\_الثالثة /

-

#الاستهلاكيّة

-

الجلسة اللي قلت لك كانت سبب في كتابة البوست ده - قلت لك إنّه العميل كان بيفكّر يسيب مجاله وينقل للصناعات الغذائيّة

كنت هاخد وقت طويل معاه في إقناعه يكمّل في مجاله - لإنّي شخصيّا مؤمن بإنّ أولى حاجة ليك هيّا مجالك - مهما كنت شايف فيه عيوب - لكنّه عطاني كلمة خلّتني وفّرت الكلام الكتير

-

قال لي - منتجي #معمّر

-

خلاص - دي رصاصة الرحمة - ما اقدرش أردّ عليه فيها

-

ما اقدرش أقارن بين منتجين - واحد معمّر - بيعيش سنة أو سنتين أو عشرة

وواحد مستهلك - بيبوظ - أو بيخلص

-

الأكل مستهلك - بيخلص

حفّاظات الأطفال مثلا مستهلكة - بتبوظ

لكن مثلا التلّاجة - معمّرة

-

طنبورة الفرامل معمّرة - التيل مستهلك

المسدّس معمّر - الطلقات مستهلكة

وهكذا

-

الإجابة الوحيدة على موضوع إنّ المنتج يكون عيبه إنّه معمّر - هي إنّه أي نعم هو منتج معمّر - لكن الطلب عليه متجدّد

-

يعني - اللي اشترت تلّاجة في جهازها السنة دي - مش هتشتري تلّاجة السنة الجايّة

لكن - السنة الجايّة - فيه مليون جوازة جداد - حرفيّا - مصر فيها كلّ سنة حوالي مليون جوازة

ف أنا ك صاحب مصنع تلّاجات مش هدفي أبيع لك أكتر من تلّاجة - أنا دفي أبيع تلّاجات للّي هيتجوّز بعدك

-

لكن - بردو - بيظلّ المنتج المستهلك أفضل من المعمّر

-

أحد عملائي عنده أكتر من استثمار في أكتر من مجال - ف خلال إحدى الاستشارات - قال لي - بفكّر أعمل سوبر ماركت كبير

-

قلت له هتجيب لنفسك الصداع ليه - ما عندك مجالات صناعيّة تانية انتا شغّال فيها - كبّرها أحسن لك

-

قال لي أنا مش عاوز اعمل سوبر ماركت عشان اكسب منّه - ولكن - عشان يكون عندي من ضمن محفظة أعمالي نوع من الأنشطة بيجيب عائد #يوميّ

-

عاوز يوم ما اتزنق في سيولة - ألاقي أحد أنشطتي أقدر أسحب من خزنته - النهارده - ودلوقتي - 100 أو 500 ألف أو مليون

بينما - نشاط تاني ممكن يكون ب 10 مليون - وما اقدرش أسحب منّه سيولة - لإنّ كلّ سيولته في السوق

-

دا من مزايا المنتجات المستهلكة - إنّك عندك سيولة طول الوقت - التدفّق النقديّ بتاعك يوميّ - كلّ يوم فيه فلوس داخلة - وخارجة طبعا - لكن فيه سيولة داخلة

-

دا جاي منين ؟

جاي من إنّ المنتجات الغذائيّة مستهلكة

-

ف الناس مش بسّ #مجبرة تشتري المنتجات الغذائيّة - الميزة السابقة

ولكنّها كمان مجبرة تشتريها #كلّ\_يوم

-

فيه براند عصاير في مصر اسمه ( كلّ يوم ) - لفت انتباهي جدّا الإسم

وأعتقد إنّه منتجات الألبان إسمها بالانجليزي dairy

ك علاقة مع كلمة day

لكن دي افتكاسة يعني - مش معلومة مؤكّدة

-

الشاهد - إنّ ميزة الاستهلاكيّة دي ميزة لا تضاهيها ميزة

-

أنا ليّا محاضرة مهمّة جدّا إسمها ( معايير تقييم أفكار المشاريع الصناعيّة )

45 معيار

رقم 1 و 2 منهم همّا بالترتيب - الإجباريّة - والاستهلاكيّة

ودول الاتنين متوافرين في المنتجات الغذائيّة

-

ف - مش بقول المنتجات الغذائيّة وحشة

لكن - بقول - لو انتا لسّه ع البرّ - شوف حاجة تانية أفضل

لإنّه #من\_وجهة\_نظري - العيوب اللي مذكورة في أوّل البوست - بشوفها أخطر من المميّزات اللي في آخره

-

وبالتوفيق للجميع لكلّ خير

-

#نصيحة\_من\_خبير